

> C-QUAD: voorbereiding van resultaat

Doelgerichte uitvoering

Kent u het spreekwoord: een goede voorbereiding is het halve werk? Vast wel. Bij inkoopprojecten telt dit extra. Want u krijgt met een goede voorbereiding namelijk ook een beter resultaat. Dubbele winst dus!

De manier waarop een tactisch inkoopproject wordt uitgevoerd bepaalt in hoge mate het resultaat. Begeleiding van het proces is daarom een belangrijke toegevoegde waarde van inkoopprofessionals.

Het proces zelf wordt tegenwoordig veelal ondersteund met nieuwe technologieën zoals e-procurement, e-sourcing en e-auctions. Deze instrumenten leveren een flinke bijdrage aan het resultaat. Mits goed toegepast. Want alleen dan realiseert u een doelgerichte uitvoering.

Garantie voor maximalisering

Methodisch werken is het volgen van een gestandaardiseerde aanpak tijdens de uitvoering van projecten. Een methodiek bestaat uit de principes en richtlijnen die aangeven hoe projecten het beste kunnen worden aangepakt en hoe keuzes worden gemaakt. Daarmee biedt een methodiek het inkoopteam ondersteuning tijdens het inkoopproces.

Nieuwe ervaringen en leermomenten worden geformaliseerd en in de methodiek opgenomen. Dit is een continu proces van verrijking van de methodiek. Daarmee heeft uw project duidelijk voordeel: risico's worden ingeperkt en kansen worden gecreëerd. Daarnaast maakt het werken volgens een methodiek

inzichtelijk aan alle projectleden hoe het project wordt aangepakt. Al met al een stevige basis om maximaal resultaat te halen uit uw project.

C-QUAD: methodisch werken

C-QUAD is de methodiek van Commerce-hub waarin ervaringen in het gebruik van e-sourcing zijn verwerkt en geformaliseerd. C-QUAD is daarmee een dynamisch koppelpunt tussen de ontwerp-principes van innovatieve inkoopinstrumenten en de uitvoering van inkoopprojecten in de praktijk.

C-QUAD waarborgt zo het zorgvuldig inzetten van bijvoorbeeld een e-auction. Doordat u vanuit een methodiek werkt, bent u in staat om zowel uw belanghebbenden als uw leveranciers te tonen hoe u werkt en welke resultaten u verwacht. Dat is belangrijke winst voor uw interne en externe relaties.

Zelf gebruiken wij C-QUAD bij al onze activiteiten. Dat geeft u twee belangrijke voordelen. Als eerste weten u en al uw belanghebbenden precies wat van ons is te verwachten. Ten tweede wordt het resultaat van onze inspanningen en instrumenten geoptimaliseerd en gewaarborgd. Want methodisch werken is goed voorbereid aan de slag gaan. En dat levert resultaat op!



Profiel

Winstgevend inkopen met Commerce-hub. Commerce-hub professionaliseert inkoopprocessen met behulp van methoden en technieken. Door de inzet van deze instrumenten is het mogelijk transparant te werken en opmerkelijke resultaten te boeken. Resultaten die gerealiseerd worden door het bestaande inkoopproces op een andere manier te benaderen: meer samenwerken, gestructureerd onderhandelen, leren van ervaringen en kennisdeling.

De instrumenten die Commerce-hub biedt zijn onder andere: C-SOURCE, C-AUCTION, C-SPEND en C-QUAD. Respectievelijk bieden zij ondersteuning aan het specificatie- en selectieproces, het onderhandelingsproces, aggregatie & inkoopportaal en methodisch werken.

Alle instrumenten zijn ingericht voor zelfstandig gebruik door de inkoop. Dé garantie voor een winstgevend resultaat.

Effectueer e-sourcing mogelijkheden

Innovatie is een proces dat zich geleidelijk ontplooit. Daar is tijd en ruimte voor nodig. Ook binnen uw organisatie. Dat geldt zeker voor de inzet van nieuwe inkoopinstrumenten. Collega-inkopers moeten daarbij de gelegenheid krijgen om zich veranderde inzichten en bijbehorende nieuwe werkwijzen eigen te maken en op een goede manier te gebruiken. C-QUAD geeft deze ruimte door principes en richtlijnen stap voor stap uit te werken in een handboek voor innovatieve inkoopinstrumenten. Toepassingen zoals e-sourcing en e-auction krijgen nu binnen uw organisatie handen en voeten.

Borging van werkwijzen is essentieel voor het laten welslagen van strategische doelstellingen. Zeker bij verdergaande professionalisering van de inkooporganisatie. Technologische ontwikkelingen ondersteunen u daarbij. Maar er is meer nodig. Met technologie haalt u potentie in huis. En die moet wel worden aangesproken. C-QUAD effectueert deze mogelijkheden door op een praktische manier het proces aan te vullen dat iedere inkoper al kent. En door richtlijnen te geven voor keuzemomenten die onbekend zijn.

C-QUAD is een methodiek waar ervaringen bijeenkomen. C-QUAD kan zowel als gestandaardiseerd handboek worden gebruikt of worden samengevoegd met bestaande inkoopmethoden.

Hoe dan ook: met C-QUAD effectueert u het potentieel van e-sourcing binnen uw organisatie. Want een methodiek is dé ingang van een goede voorbereiding.



www.commerce-hub.com

→ C-QUAD voordelen

- › *C-QUAD helpt u de manier van werken met e-sourcing te formaliseren en geeft richtlijnen voor gebruik.*
- › *C-QUAD is een waarborging voor een goede voorbereiding.*
- › *C-QUAD geeft u praktische sjablonen voor de selectie van leveranciers voor gebruik tijdens e-sourcing projecten.*
- › *C-QUAD is in toegankelijke en heldere Nederlandse taal geschreven.*
- › *C-QUAD is opgebouwd uit ervaringen bij en van collega-inkopers. C-QUAD is dynamisch en wordt bijgehouden op basis van nieuwe ervaringen.*
- › *C-QUAD is inzetbaar als zelfstandig handboek of als aanvulling op bestaande methoden.*

→ Uw bijdrage voor een optimaal gebruik van C-QUAD

- › *Ontsluit de mogelijkheden van innovatieve instrumenten zoals e-sourcing en e-auction binnen uw inkooporganisatie.*
- › *Geef collega-inkopers inzicht en handvatten hoe ook zij innovatieve instrumenten kunnen gebruiken.*
- › *Verbeter de relatie met leveranciers door inzicht te geven in uw werkwijze.*
- › *Maximaliseer resultaat en verlaag de tijdsbesteding door een goede voorbereiding.*
- › *Uniformeer als organisatie uw innovatieve inkoopbeleid en versnel de leercurve van het toepassen.*